

COMITÉ DE CONTRATACIÓN INDUSTRIAL

ESCENARIO COLABORATIVO Y COMUNICACIÓN CLIENTE-PROVEEDOR

29 de noviembre de 2018.

Centro Tecnológico Naval y del Mar. Parque Tecnológico. Fuente Álamo.

ORDEN DEL DÍA

09:00 Presentación de un caso de éxito.

09:30 Temática específica. Bloque 1.

11:00 Café.

11:30 Temática específica. Bloque 2.

12:30 Conclusiones del comité.

13:00 Despedida.

OBJETIVO DE COMITÉ

Se pretende identificar nuevas vías de acceso y nuevas formas de comunicación entre las grandes empresas industriales implantadas en la Región de Murcia y las pymes regionales, así como impulsar la creación de un entorno de colaboración entre ellas.

PRESENTACIÓN DE UN CASO DE ÉXITO

Como inicio de la reunión del comité, se realizará una breve exposición de un caso de éxito en la contratación entre una gran empresa industrial y una pyme regional.

TEMÁTICA ESPECÍFICA DEL COMITÉ DE CONTRATACIÓN

En este punto se plantea un debate abierto entre todos los participantes acerca de cada uno de los temas que son objeto de estudio por el comité. El orden será el siguiente:

Bloque 1.

Escenario colaborativo en la relación cliente-proveedor.

Actitud colaborativa vs actitud transaccional.

Compromiso con el ciclo de vida. Planteamiento a largo plazo.

Adaptación de las pequeñas empresas, limitadas en conocimiento y con poca tradición asociativa.

Flujos de información.

Estandarización de la comunicación entre proveedor y cliente.

“Autopistas flexibles” de la información.

Presentación de propuestas por parte de las pymes: toma de iniciativa, información previa, cumplimiento de requisitos y procedimientos.

Conocimiento del “idioma” de la gran empresa.

Identificación de necesidades de contratación de las grandes empresas regionales.

Acceso de las pymes a la información de contratación.

Identificación de las necesidades de contratación específicas de las grandes empresas industriales implantadas en la Región de Murcia.

Posibilidad de desarrollo de herramientas de apoyo.

Bloque 2.

Certificación y homologación.

Qué requisitos de certificación y homologación deben cumplir las pymes regionales para contratar con grandes empresas industriales.

Recursos financieros y de conocimiento con los que han de contar las pymes en el proceso de certificación y homologación.

Cambio de actitud y de posicionamiento.

RSC y medio ambiente.

La responsabilidad social corporativa y las medidas de protección ambiental como elementos de diferenciación.

Cómo se valoran estos factores desde la gran empresa industrial, en el proceso de contratación.

CONCLUSIONES DEL COMITÉ DE CONTRATACIÓN

En un debate final, se concretarán las conclusiones del comité y las propuestas que se consideren de mayor importancia y prioritarias por parte de los participantes.